参考資料

海外宇宙市場の今後のターゲット

	特徴	主な分野	今後の重点地域
官需市場	安全保障、社会生活の利便性の向上、技術力の向上等を目的とした、国家インフラの構築 国産化政策への協力、あるいは各国(地域)主導のプロジェクトへの参画 相手国の国情 (軍事転用など)に加え、安全保障、技術流出等への配慮が必要 規模は大。成否は相手国政府判断 対象国により、ODAの活用が有効か	ロケット、 安全保障、 地球観測、 災害監視	アジア(ASEAN)、 オセアニア地域
半官半民市場	政府機関より委託を受けた事業者が調達。調達決定には政府も関与受注者は商用入札と政策的要素を踏まえて選定	ロケット、 通信・放送 地球観測、 災害監視	ロシア、ベトナム中国、韓国、
商用市場	実績、性能、価格、納期、資金調達等市場競争の世界市場の冷え込みや、日本企業の実績のなさ 価格競争力等からハードルは高い	ロケット、 通信・放送、 測位及び観測 サービス利用)	欧米、アジア (韓国等)、オセア ニア

海外官需衛星市場の対比



	アジア	欧州・北米
市場	未成熟 今後、十分な開拓の余地あり 但し、衛星ニーズ(市場)の創出が不 可欠	成熟域内調達、レベル格差等により、わが国宇宙産業の進出は難
参入する製品 分野	全体システム、機器、コンポ・ネント、 データ利用、ソリューション、データ利 用等	衛星システム バス機器、サービスソ リューションについては 域内障壁により 進出難
協力の枠組み	ODA等による資金の提供	国際協力の枠組みへの参加

我が国の現状を踏まえれば アジアを有望なマーケットとして戦略立案を

宇宙機器産業の民間レベルでの国際協力の実績/事例 (1)

< コンポーネントレベルの輸出 >

企業名 (五十音順)	機器	契約実績
IHIエアロスペース	衛星用スラスタ	ロッキードマーチン、オービタルサイエンス
石川島播磨重工業	ロケットエンジン用液体水素 ターボポンプ、及びその部品	プラット&ホイットニー、ボルボ
NTスペース	ペイロードサブシステム 機器	SS/L、ポーイング、ロッキードマーチン、アストリウム、アルカテル、 CAST、RSCC等
"	ESA(地球センサ)	SS/L、ロッキートマーチン、オービタル等
"	SAP(太陽電池アセンブリ	SS/L等
三菱重工業	エンジン用極低温系バルズ 熱交換器	ボーイング社ロケットダイン
"	ロケット用 2段液水タンク	ボーイング社
三菱電機	通信機器	SS/ L、ポーイング、ロッキードマーチン、アルカテル、アストリ ウム、イント宇宙省
"	太陽電池パネル	SS/ L、アルカテル
"	リチウムイオンバッテリ	SS/L
"	ヒートパイプパネル	SS/ L、インド宇宙省

^{*} SS/L(米スペースシステムロラール)、オービタル(米)、アルカテル(仏)、アストリウム(英)、CAST(中国空間技術研究院)、RSCC(ロシア衛星通信社)

宇宙機器産業の民間レベルでの国際協力の実績/事例(2)

<製品・サービスレベルの協力>

企業名 (五十音順)	概要
IHIエアロスペース	2002年、米国ATKサイオコール社と宇宙ビジネスに関する包括提携を締結
石川島播磨重工業	1997年、ロッキードマーチン社と中小型ロケットは関する包括提携を締結
"	1998年、プラット&ホイットニー社と 次世代推進システム ターボポンプ等 に関する包括提携を締結
"	2000年、スネクマ社より液体水素ターボポンプ用ベアリングの地上試験を受注
三菱重工業	アリアンスペース、ボーイング・ローンチ・サービス社と商業衛星打上げサービスに関する相互バックアップの基本協定締結(2003)
三菱電機	豪州の通信事業者SingTel Optus社向けの衛星Optus-C1を主契約者として受注。SingTel Optus社はこの衛星を2003年6月に打上げ、東アジア、オセアニア、ハワイ等への通信サービスを展開
三菱重工業、三菱電機	2001年、ボーイングとの間で、商業宇宙ビジネスに関する包括提携を締結

GXロケット:初の日米共同開発ロケット

(1)中小型打上げロケットの必要性

国内外の中小型衛星のニーズに対応 (広義の安全保障ミッションへの対応(災害監視等) 商業衛星、科学ミッション等) 柔軟な打上げ要求に対応 (複数衛星打上げのリスク分散、H-IAの補完等)

- (2)官民共同による先導的 宇宙産業化」プロジェクト
- (3)日米協力開発による打上げの信頼性・確実性の確保/国際打上げ市場の開拓 1997年、ロッキードマーチン社と中小型ロケットに関する包括提携を締結

国際的な協力開発により、安く、信頼性・確実性の高いロケットの開発

- ・日本:既開発品の活用、LOX/LNG推進系、II技術による運用システム 既存技術・JAXA開発技術の有効活用、国内先進技術の導入による効率的開発
- 米国:日本に未導入の ロッキードマーチン社のロケット技術」の活用、1段システム取りまとめ・製造 打上げ実績が豊富で、信頼性の高い技術の国内への導入と活用

国際的な拡販協力により 商業衛星大国である米国市場開拓、国内市場確保





GXロケットの打上げ予想図

NTスペース 商用衛星市場のビジネス実績

ペイロ - ドサブシステム/機器

- ・220衛星向け通信機器を3500台納入 (別紙)
- ·主要顧客:BSS、LMCSS、SS/L、Orbital、TRW、Astrium、Alcatel、CAST、RSCC、NPOPM、GASCOM

ESA(地球センサ)

- ·100衛星/200台納入
- ·主要顧客:SS/L、LMCSS、Orbital

<u>SAP (太陽電池アセンブリ)</u>

- ・13衛星/66パネル納入
- ·主要顧客:SS/L

NTスペースのトランスポンダ機器納入実績

