

令和
4年度

大学支援フォーラム
全体会合

PEAKS

Leaders' Forum on
Promoting the Evolution of Academia for Knowledge Society



内閣府
Cabinet Office

資料4

地域イノベーションエコシステム について

Fumiaki Ikeno, M.D.

Program Director (U.S) Japan Biodesign, Stanford biodesign Program, Stanford University

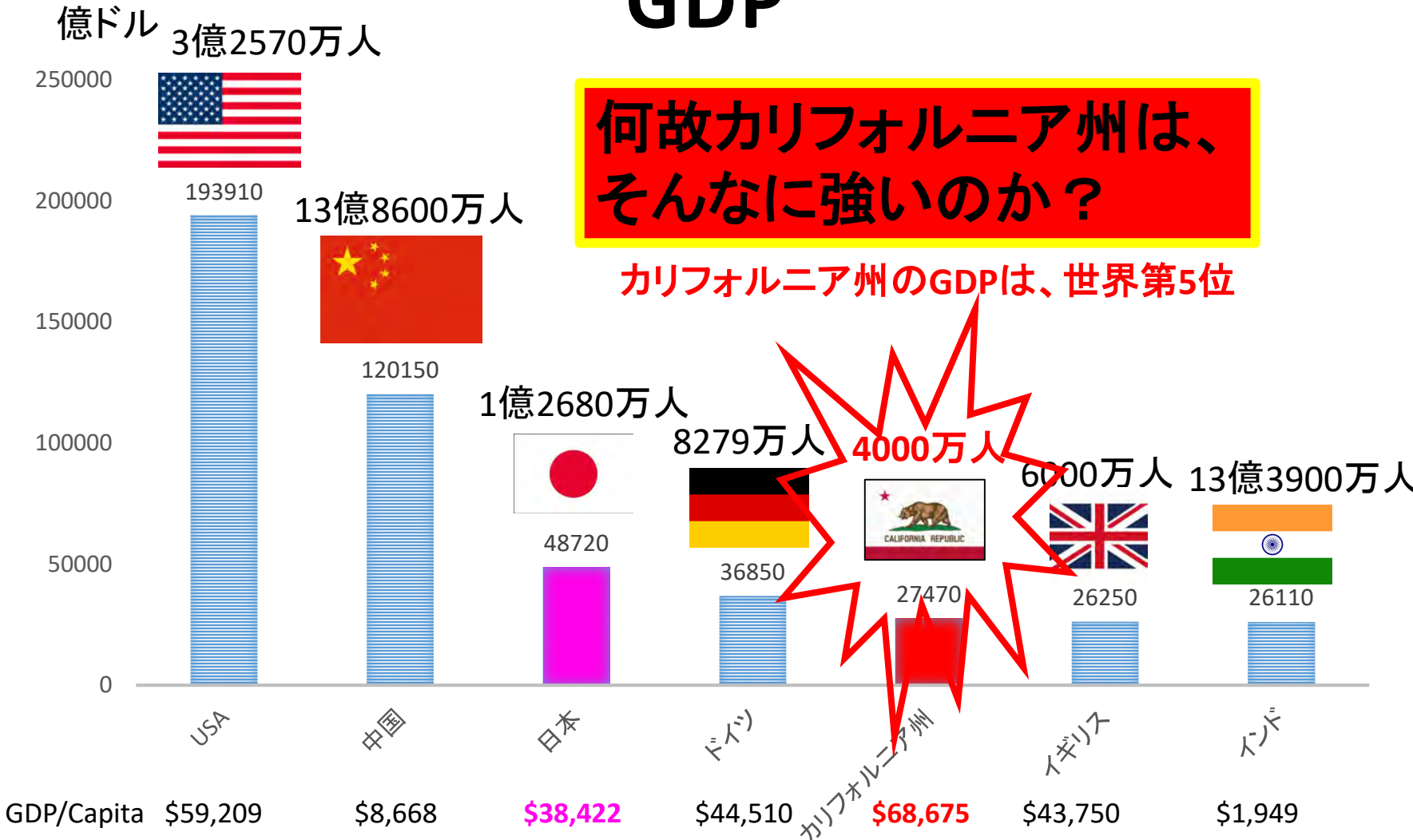
Co-Director of Asia, SPARK Global, Stanford SPARK, Stanford University

Researcher, Division of Cardiology, School of Medicine, Stanford University

Faculty of Japan Reach, CARE (Center for Asian Health Research and Education), Stanford University

Chief Medical Officer, MedVenture Partners, Inc

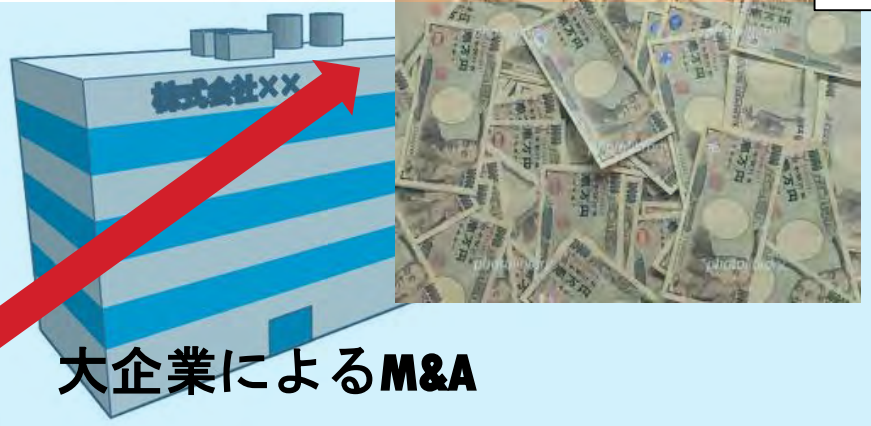
GDP



スタートアップ



スタートアップ



大企業によるM&A

開発が後半になってくると開発資金が増大する
専門職・セールスなど多く雇う必要が出てくる。



医療機器

- 開発期間: 平均6年
- 開発費: +~++++
- 市場: 限定
- 成功確率: まあまあ

Needs + Idea



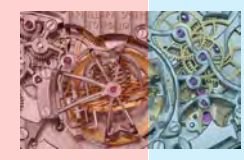
改良に次ぐ改良 (特許も様々)



改良



改良



改良



改良

R&D

臨床試験

承認

市販後

エビデンス

ガイドライン

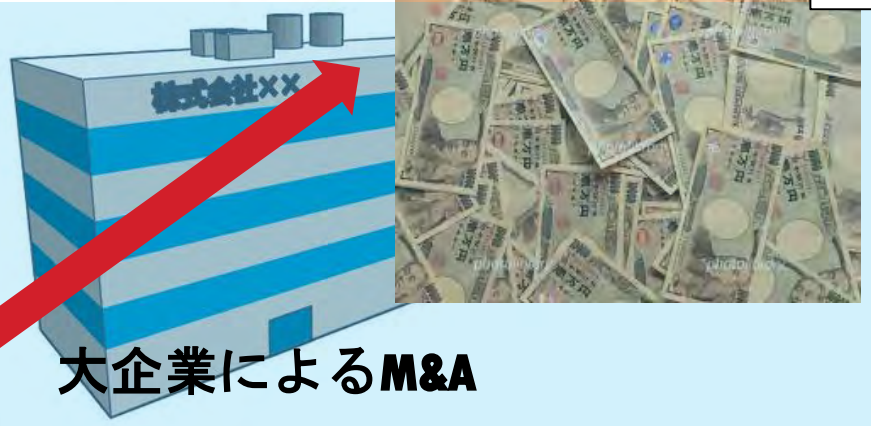


医療従事者とメーカーのキャッチボール

医師へのトレーニング必須

処置・手技
Learning Curve

スタートアップ



大企業によるM&A

開発が後半になってくると開発資金が増大する
専門職・セールスなど多く雇う必要が出てくる。



医療機器



Needs + Idea

改良に次ぐ改良 (特許も様々)



改良



改良



改良



改良

エビデンス

ガイドライン

開発期間 5年以内

R&D

臨床試験

承

市販後

開発前半は、スタートアップ
後半は、大企業による究極のオープンイノベーション

ベンチャーと新興中小企業の違い

What's a difference between Start-up and new Small business?

Start-up (Venture Back企業)

- 創業間もない企業・事業である
- 新しいビジネスモデルである
- 短期間で急激な成長を遂げる
- イグジット(上場・株式売却)を狙う
- ベンチャーキャピタルから投資を受けている

Small Business (中小企業)

- 新しい会社でも、ビジネスモデル自体はすでに存在
- ニッチ分野を狙ったり、マーケティングで勝負
- 日々の安定した収益と長期成長を目指す
- 自己資金、銀行融資、補助金