

SENDAI

- Capital of Social Innovation -

MAKOTOキャピタルの取り組みについて

株式会社MAKOTOキャピタル
代表取締役 福留 秀基



福留 秀基 (ふくどめ ひでき)

株式会社MAKOTOキャピタル 代表取締役



大阪府堺市出身。東北大学大学院通信工学専攻修了。

シグマクシスにてデジタル戦略コンサルタントとして飲料メーカー・金融業・専門商社・小売業などのクライアントへの新規事業開発・PMO 案件・ビジネスデューデリジェンス・データ解析・新規事業開発に従事後、MAKOTOに参画。DXをメインとした戦略コンサルティングのプロフェッショナルとして、代表取締役に就任。

東北地域の企業様に対するDXコンサルティングやスタートアップ投資を行うかたわら、東北地域のDXやスタートアップに関するセミナーを多数開催。

戦略的基盤技術高度化支援事業 審査員、一般社団法人DX NEXT TOHOKU 理事、一般社団法人東北絆テーブル 理事、東経連ビジネスセンター 事業化コーディネーター、みちのくDAO 発起人等を兼務。

会社概要

MAKOTO
CAPITAL

会社名称

株式会社MAKOTOキャピタル

代表

福留 秀基

拠点

宮城県仙台市、
福島県南相馬市小高区

従業員数

10名

事業内容

ファンド事業

東北の起業家様を主な対象として、出資や売上連動型の投資を行っています。また、起業を目指す方々へのサポートも積極的に行っています。

アクセラレーター事業

東北の起業家様を対象として創業初期の段階からハンズオン支援の場をご提供しています。

経営コンサルティング事業

東北の企業様を対象として新規事業の立上りや既存事業の改善を包括的にご提案する、企業課題に寄り添ったフルカスタマイズ型のコンサルティングサービスを提供しています。

当社はこれまで様々なスキームにより出資・ハンズオン支援を行っています。現在はステージアップファンド及びシェアファンドにおいて積極的に出資を行っています。

現在投資先募集中のファンド

ステージアップ ファンド

- 東北でのイノベーション創出を目的としたファンド
- Exit(上場・M&A)を目指す企業に対する投資を実施

シェアファンド

- 日本初の売上連動型専門ファンド
- Exit(上場・M&A)を目指さない企業に対しても投資が可能

両ファンドを運営していることにより、投資先企業のニーズに合わせた多様な資金調達・支援が可能。

その他運営中のファンド等

福活ファンド

- 日本初の再チャレンジに特化した投資ファンド
- 過去に倒産等を経験し、再起業のチャレンジをしようとしている経営者に対し、福島県内に会社を設立することを条件に投資を実施

自社投資

- 主にシード期の起業家に対する少額投資
- 投資先には当社がハンズオン支援を行い、成長にコミット

ステージアップファンドでは、以下の投資テーマに基づき、東北に関連するスタートアップへの出資・ハンズオン支援を行っています。

投資テーマと投資対象企業

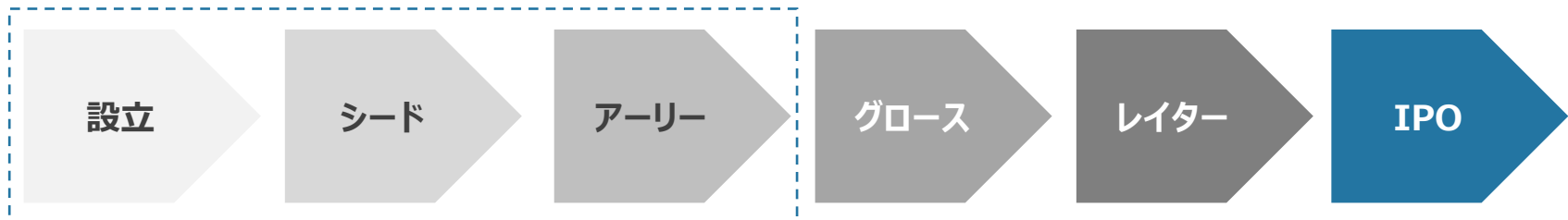
**大学からの
イノベーション創出**

東北の各大学の大学発ベンチャー企業

**地方から世界に通じる
イノベーション創出**

地方のニーズを解決し、大きな成長を目指す企業
地方に立地し、イノベーションの創出を目指す企業

投資対象企業と想定ステージ



設立時からアーリーステージまでを中心に、投資対象企業を中心に投資・ハンズオン支援を実施中

シェアファンドは、日本初の売上連動分配型専門ファンドです。従来のベンチャーキャピタルでは支援が難しかった企業に対しても、新しい形での資金調達を提案しています。

従来の資金調達手法とシェアファンドの比較

| 項目 | 株式出資 | 融資 | シェアファンド |
|---------------------|----------------------------------|-------------------------|--------------------------|
| 経営権 | 議決権あり | 議決権なし | 議決権なし |
| 返済・配当義務 | 返済義務なし 配当は任意 | 業績にかかわらず 一定額の返済が必要 | 売上金額の一定割合 について分配義務が発生 |
| 担保・保証 | 不要 | 場合により債権者から 求められる場合あり | 不要 |
| 期間 | なし | 契約期間あり | 期間経過後は 売上分配義務が消滅 |
| Exit義務 (IPO,M&A) | VC等から出資を受けた場合 はExitを求められるのが通常 | なし | なし |

シェアファンドは、短期的に上場を目指していないものの、ハイリスクハイリターンな事業にチャレンジしたいというような企業であっても活用可能な資金調達・成長支援が可能

ポートフォリオ：ステージアップファンド



ポートフォリオ：福活ファンド



ポートフォリオ：自社投資



仙台市・東北大学・会津大学等と連携したプログラムを企画運営しており、東北からスタートアップを連続的に生み出すスタジオ機能を持った組織体制を構築しております。

事業概要

仙台市 アクセラレーション事業

東北の地域経済を牽引するロールモデル起業家、および新規事業が生まれる仕組みを生み出すためのプログラムを企画・運営。(2018-19、2021年度)

東北大学発ベンチャー 創出事業

東北大学の優秀な研究者や学生間に起業文化を醸成し、優れたテクノロジーで世界に革新を起こす起業家の育成を推進するための事業を立ち上げ期からサポート。

会津大学発ベンチャー 創出事業

世界的にも認められている会津大学の技術を用いたICTに関する起業の文化を学内に形成し、地域や地元企業の連携を深める事業に参画。地域間の交流促進もサポート。

TOHOKU GLOBAL START-UP CHALLENGE

イスラエル大使館、「8200部隊」、「MITフォーラム」とともに、東北や地域からグローバルに羽ばたくスタートアップや起業家を育むプログラムを実施中。



インキュベーションプログラム運営



起業家イベント・ピッチイベントの企画

地域ベンチャー
育成支援財団

クロストークイベント 会津大学とスタートアップ Vol.6

グローバルで活躍する起業家が語る ICT×グローバル×起業

0から始める起業の第1ステップ
～起業知識0から起業家になるためには～

2022. 4. 28 (木)

オンライン：19:00 - 21:00 @ zoom
オフライン：19:00 - 21:30 @ 会津大学 UBIC

オンライン / オフライン 同時開催

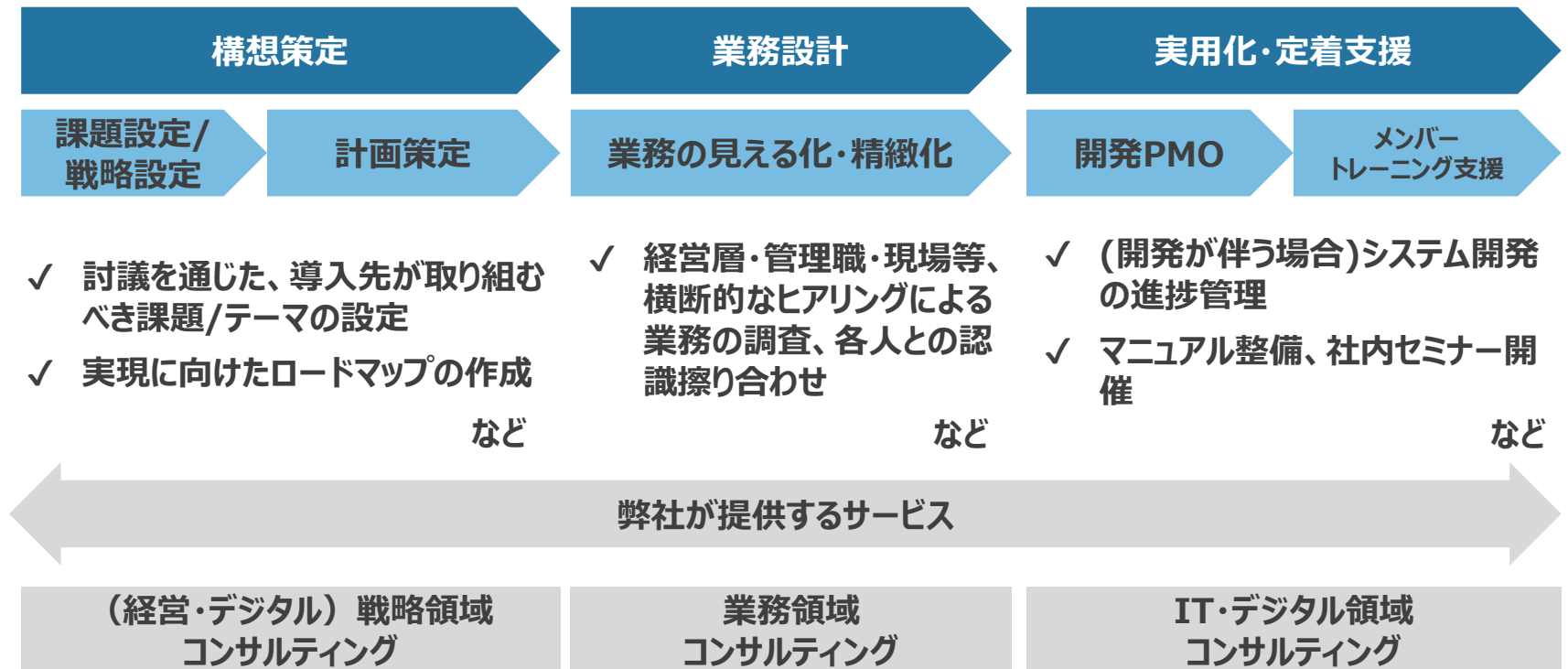
株式会社 Suni Asterisk 代表取締役 藤本一成氏

株式会社 MAKOTO キャピタル 代表取締役 福留秀基氏



特定の領域や分野に限定することなく、構想策定～業務設計～実用化・定着支援と一貫通貫したサポートを行っております。

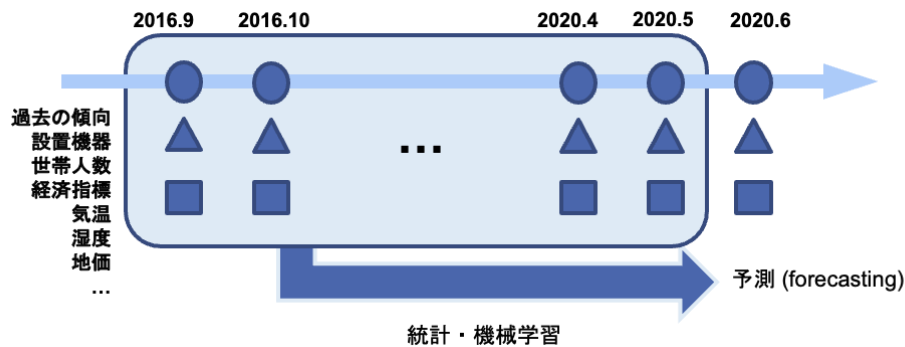
事業概要



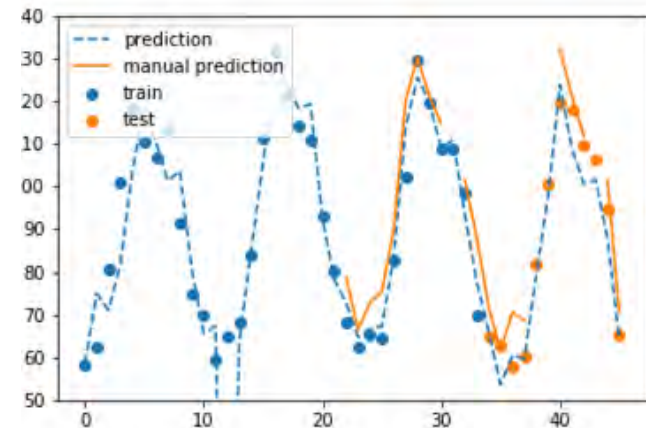
伊藤忠エネクスホームライフ東北株式会社、弊社投資先である株式会社Adansonsと共同で東北発「LPガス需要予測に基づく料金体系シミュレーター構築」を実施しております。

事業概要

需要予測モデル



需要予測結果



全ての事業所において現状の予測誤差を大幅に改善し、AIを用いることで需要予測において毎月10トン以上の精度向上を達成

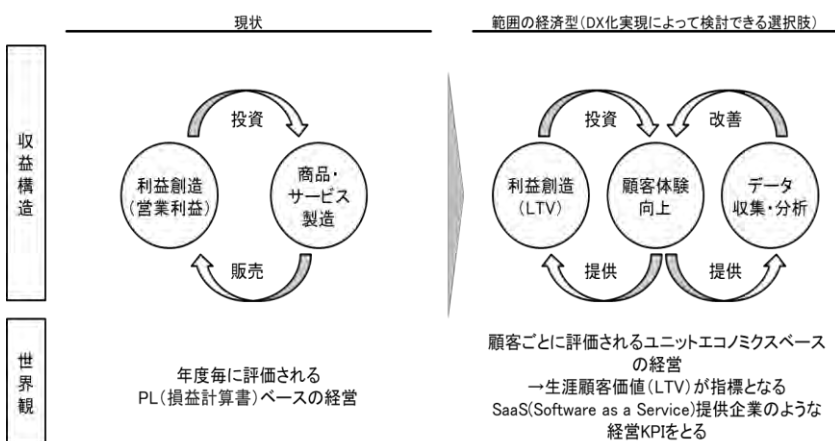
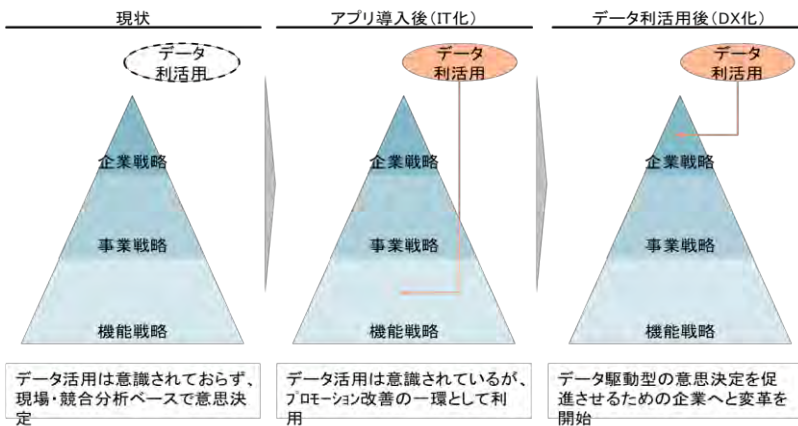
在東北のエネルギー小売企業様に対して、
東北発「データドリブン経営に向けたDX戦略・導入支援プロジェクト」を実施しております。

事業概要

IT化前・IT化・DX推進による データの位置づけ整理

DXによる未来像

データ活用度の進捗による位置づけの変化

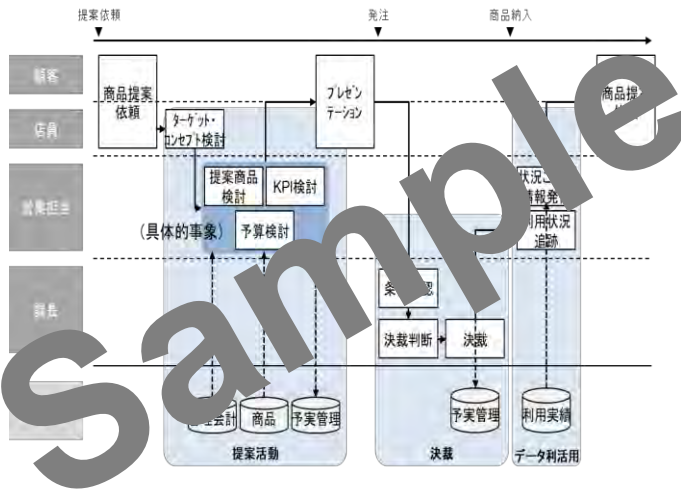


顧客接点から部分的にしか取得できていないデータを意識的に取得すること (DX化) により、新しいビジネスモデルを提案、変革に向けた具体的なロードマップを提示

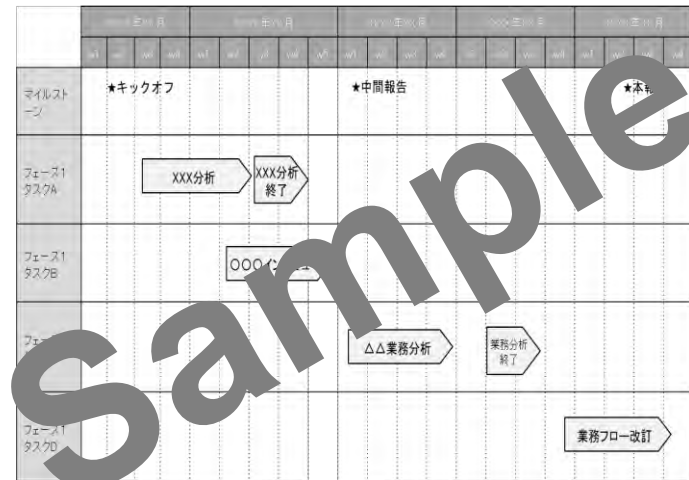
在東北の製造業様に対して、デジタル化・DXによる事業再構築を支援するため、「事業戦略構築・管理システム刷新プロジェクト」を実施しております。

事業概要

AsIs・ToBe業務フロー



全体管理用WBSの作成



顧客の「なんとなく必要」と思う業務をヒアリング等から見える化して作業工程に落とし込み、システム刷新及びDXへのロードマップ構築を実現